



## Du hast Energie? Wir auch!

Als leistungsstarker Energiedienstleister und Eigenbetrieb der Stadt Bad Homburg stellen wir in unserer Region für rund 56.000 Einwohner\*innen die Versorgung mit Erdgas, Wärme und Trinkwasser sicher und sind in den Bereichen Photovoltaik und Elektromobilität aktiv. In unserem Seedammbad begrüßen wir zudem jährlich bis zu 400.000 Besucher\*innen.

## Bist Du unser fehlendes Puzzleteil?

Zur langfristigen Verstärkung unseres Teams im Bereich Verkauf suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine\*n

## Mitarbeiter\*in Verkauf Großkunden / Geschäftskunden (m/w/d)

### Dein Profil als Mitarbeiter\*in Verkauf Großkunden / Geschäftskunden:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb, idealerweise im Energie- oder Großkundensegment
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie souveränes Auftreten im Kundenkontakt
- Hohes Maß an Kundenorientierung, Empathie und Gespür für Kundenbedürfnisse und Marktpotentiale
- Sicherer Umgang mit Zahlen sowie analytisches Denkvermögen
- Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und unternehmerisches Denken
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Flexibilität
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

## **Deine Aufgaben als Mitarbeiter\*in Verkauf Großkunden / Geschäftskunden:**

- Strategische Betreuung sowie gezielter Ausbau der Kundenbeziehungen zu ausgewählten Bestandskund\*innen im Bereich Groß- und Geschäftskund\*innen
- Aktive Rückgewinnung von Kund\*innen und Umsetzung geeigneter Maßnahmen zur Abwanderungsprävention
- Identifikation und Akquise von Neukund\*innen
- Planung und Durchführung von Kundenbesuchen
- Vorbereitung und Durchführung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten im Bereich Erdgas für Groß- und Geschäftskund\*innen, perspektivisch auch für Strom und Wärme
- Mitarbeit an der Entwicklung und Optimierung von Produkten sowie Vertriebsprozessen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Identifikation von Chancen und Risiken
- Anpassung und Pflege von Vertragsvorlagen unter Berücksichtigung rechtlicher Anforderungen
- Stellentypübergreifende Unterstützung des Verkaufsteams, insbesondere im Bereich Privatkund\*innen

## **Unser Angebot:**

- Vielfältige und anspruchsvolle Aufgaben mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung
- Sicheres Gehalt nach dem Tarifvertrag Versorgungsbetriebe inkl. Sonderzahlung und vermögenswirksamen Leistungen
- Individuelle Personalentwicklung und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Gleitzeit für eine ausgewogene Life-Balance
- RMV-JobTicket, JobRad und vergünstigte Tank-Konditionen
- Betriebliche Altersversorgung und Gruppenunfallversicherung
- Betriebliches Gesundheitsmanagement (EGYM Wellpass, freier Eintritt im Seedammbad, regelmäßige Mitarbeiteraktionen und Gesundheitstage)

## **Klingt spannend und Du hast Lust Deine Zukunft mit uns zu gestalten?**

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung mit möglichem Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung bis zum **05.07.2026** per E-Mail an [sw.bewerbung@bad-homburg.de](mailto:sw.bewerbung@bad-homburg.de).

## **Hast Du noch Fragen?**

Stadtwerke Bad Homburg v. d. Höhe · Personalmanagement · Justus-von-Liebig-Str. 3 · 61352 Bad Homburg v. d. Höhe · Ansprechpartnerinnen: Michelle Sauer und Alexandra Knappitsch · Telefon 06172 4013-508 · [www.stadtwerke-bad-homburg.de](http://www.stadtwerke-bad-homburg.de)